

Alternance 24 M -CHARGÉ.E DE DÉVELOPPEMENT TERRITORIAL BANCAIRE – DR IDF



Référence de l'offre : 8wsi1c6s2p

Intitulé : Alternance 24 M -CHARGÉ.E DE DÉVELOPPEMENT TERRITORIAL BANCAIRE - DR IDF

Date de publication : 03/04/2026

Filières : Relation clientèle/Commercial/Marketing

Type de contrat : Alternance

Catégorie de contrat : Non cadre

Localisation de l'offre : Paris (75013)

Éligibilité télétravail : Oui

Régime de travail : Badgeage

Prime variable sur objectif : Aucune

Encadrant : Non

DESCRIPTION DE LA CAISSE DES DÉPÔTS

LE MOT DU MANAGER

Nous vous offrons de découvrir la banque de l'intérêt général, au service des territoires et des professions juridiques. Vous œuvrerez pendant 1 ou 2 ans au sein d'une équipe en charge du développement du secteur bancaire.

« *Le territoire de la Seine-Saint-Denis et du Val d'Oise est un territoire très divers et plein d'opportunités, de projets. L'apprenti(e) arrivera dans une équipe accueillante et bienveillante et aura l'occasion de découvrir en plus du métier bancaire des sujets intéressants et variés (politique de la ville, développement économique/immobilier, énergie, économie sociale et solidaire, logement ...). En tant que CDT junior il sera très rapidement en situation de responsabilité et d'autonomie. La promesse d'une expérience très enrichissante !* »

DESCRIPTION DE L'ENTITÉ

Etablissement financier public, nous remplissons des missions d'intérêt général en appui des politiques publiques. Depuis plus de 200 ans, nous jouons un rôle majeur dans la transformation de notre pays. La réduction des inégalités territoriales et sociales, la lutte contre le changement climatique...sont autant de défis auxquels notre pays fait face et pour lesquels nous nous mobilisons aujourd'hui, plus que jamais.

Entité de rattachement et Equipe

Vous intégrerez la direction régionale Ile-de-France (DRIF) qui met en œuvre l'ensemble de ses moyens d'intervention en ingénierie et conseil, et en financement par des prêts et en investissement, pour accompagner la réalisation des projets sur les territoires et les professions juridiques (Notaires, commissaires de justices.). La DRIF assure le développement des missions d'intérêt général de l'Etablissement Public CDC sur le territoire de l'Ile-de-France

Vous rejoindrez l'équipe territoriale en charge des départements de la Seine-Saint-Denis et du Val d'Oise (8 collaborateurs) et participerez pleinement à l'activité bancaire aux côtés du directeur territorial et du chargé de développement territorial Bancaire.

DESCRIPTION DU POSTE

Mission générale et activités principales

- Vous interviendrez au côté d'un maître de stage, pour préparer l'entrée en relation avec les prospects et nouveaux clients. Vous participerez à la promotion de l'offre de la Banque des Territoires auprès de ses clients juridiques (notaires, huissiers, greffiers des tribunaux de commerce, administrateurs et mandataires de justice) en combinant ses composantes pour répondre aux besoins des clients bancaires.

- Vous participerez à l'analyse financière des clients et de leurs projets. Ainsi, vous appuierez particulièrement :

o La création de nouvelles études juridiques dans le cadre de la Loi Croissance,

- o L'accompagnement de la structuration juridique et financière des clients existants,
- o la mise en place des mesures d'accompagnement de la Banque des Territoires dédié à ses clients professions juridiques.
- Vous contribuerez en appui du CDT à la gestion de la relation bancaire, la promotion des services bancaires et digitaux aux clients et l'instruction des besoins de financement des clients
- Vous contribuerez par vos analyses à l'appréhension des prospectives prévisionnelles des clients permettant de mettre en place pour chacun d'eux une politique commerciale adaptée dans le domaine de la tenue de compte, de la monétique et des services bancaires associés.
- Vous acquerez progressivement une autonomie de traitement d'un portefeuille de clients, correspondant aux différentes professions juridiques accompagnées par la Banque des Territoires, vous préparant aux enjeux de la fonction de chargé(e) de développement commercial bancaire.
- Vous accompagnerez le développement de l'offre bancaire auprès des établissements publics locaux (type SPL, SEM) notamment pour le financement des opérations d'aménagement
- Vous mettrez en œuvre les diligences de conformité relatives aux financements (KYC, contrôle interne...) Vous pourrez être associé(e) à une ou plusieurs actions menées avec les professions juridiques dans les domaines de la protection des fonds et patrimoine, la relation au citoyen, les services numériques.

Ces missions reflètent l'essentiel de l'activité à ce jour mais sont susceptibles d'ajustements au regard des évolutions futures de la direction. Vous pourrez aussi participer à des projets transversaux liés à votre activité.

PROFIL RECHERCHÉ

La CDC fonde le recrutement sur les compétences en excluant tout critère de discrimination. Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Diplôme préparé et spécialité éventuelle :

- Formation en apprentissage : Bac +4 ou 5 (école de commerce)
- Institut d'Etudes Politiques – master spécialité administration publique
- Master universitaire Gestion de projet
- Master universitaire Droit, Economie, Gestion

Connaissances attendues :

- En matière d'offres et produits bancaires ;
- Comptabilité privée et méthodes d'analyse financière ;
- Droit civil, droit des affaires ;
- Maîtrise des outils bureautiques usuels (Word, Excel, Outlook, Powerpoint...).

Qualités personnelles :

Notre organisation est attachée à promouvoir au quotidien un mode de travail collaboratif. Au-delà, vous pourrez nous apporter votre :

- Capacités de rédaction, d'entreprise et d'anticipation ;
- Sens de la négociation et de la relation client ;
- Réactivité, sens du service, aisance dans les contacts
- Organisation, synthèse et rigueur dans la gestion des dossiers ;
- Aptitude au travail en équipe.