

CHARGÉ / CHARGÉE DE DÉVELOPPEMENT TERRITORIAL BANCAIRE F/H – DR BRETAGNE



Référence de l'offre : qk6qxi8xin

Intitulé : CHARGÉ / CHARGÉE DE DÉVELOPPEMENT TERRITORIAL BANCAIRE F/H - DR BRETAGNE

Date de publication : 31/08/2026

Filières : Relation clientèle/Commercial/Marketing

Type de contrat : CDI

Catégorie de contrat : Cadre

Localisation de l'offre : Brest (29200)

Éligibilité télétravail : Oui

Régime de travail : Forfait

Prime variable sur objectif : PVO à 8%

Encadrant : Non

DESCRIPTION DE LA CAISSE DES DÉPÔTS

Avec ses filiales et ses partenaires stratégiques, la Caisse des Dépôts constitue le premier pôle financier public. Investisseur de long terme au service de l'intérêt général et du développement économique du pays, la Caisse des Dépôts se charge de plusieurs missions, dont la protection de l'épargne populaire, le financement et soutien du logement social, la gestion des mandats publics, l'accompagnement des Français dans leurs parcours de vie et la contribution au développement économique.

La Caisse des Dépôts Etablissement Public s'organise en quatre métiers : la Banque des Territoires, la Gestion d'actifs, la Gestion des participations stratégiques, et les Politiques sociales.

La Banque des Territoires (BDT) rassemble dans une même structure les expertises internes à destination des territoires. Porte d'entrée client unique, elle propose des solutions sur mesure de conseil et de financement en prêts et en investissement pour répondre aux besoins des collectivités locales, des organismes de logement sociale, entreprises publiques locales et des professions juridiques.

La Direction du réseau déploie le spectre de l'offre de la BDT au niveau local en s'appuyant sur 16 directions régionales, dont elle assure le pilotage commercial. Elle mobilise les savoir-faire ainsi que les expertises territoriales de ses équipes pour répondre aux besoins et attentes des clients de la BDT, en mettant également en œuvre les programmes territoriaux auxquels la BDT contribue et en accompagnant les différents clients et leur projets en ingénierie, prêt et investissement.

Chiffres clés

Effectifs de la Direction régionale : 50

- 2 implantations : Rennes et Brest

- 4 plaques territoriales départementales et une plaque Région

Activités de la Direction régionale (2025)

- Investissement (fonds propres) : 24 M€
- Prêts : 1,5 Md€
- Professions Juridiques : 16 M€ de financement ; 631 clients
- 11 villes labélisées Action Cœur de Ville, 130 Petites Villes de Demain, 11 Territoires d'industrie, 32 quartiers politique de la Ville

L'équipe

Au sein de la direction du développement commercial et territorial, vous intégrerez l'équipe de la plaque territoriale Finistère sur les missions du métier bancaire.

Cette équipe, composée du directeur territorial, d'une assistante/CRC Bancaire et Ingénierie, de 4 chargés de développement, et d'une chargée de relation clientèle Prêteur, a pour mission, en lien avec les équipes de l'appui au développement, du secrétariat général, de la direction du risque, de promouvoir et commercialiser l'offre de la Banque des Territoires sur son périmètre d'intervention métier

(prêteur, bancaire, investisseur, ingénierie) et territorial.

Le mot du manager

En rejoignant cette équipe dynamique, vous travaillerez au sein d'un collectif engagé, orienté clients et résultats, au service du développement de ce territoire stratégique de la région Bretagne et vous serez au cœur des relations liant la direction régionale avec ses clients et partenaires.

Vous y trouverez un environnement de travail riche et stimulant, caractérisé par une excellente ambiance, à laquelle chacun est attaché.

Territoire dynamique, le Finistère est un département où le potentiel de développement de l'activité bancaire tant sur les professions juridiques que sur les acteurs institutionnels (EPL notamment) est important. Les attentes des clients vis-à-vis de la Banque des Territoires sont fortes et il est valorisant d'y répondre.

Eloignée géographiquement de sa Direction régionale de rattachement, l'équipe de l'antenne de Brest se déploie au plus proche de ses clients et de ses partenaires. Cette organisation constitue une opportunité de développement commercial à valoriser. Dans ce cadre, il est attendu de vous un sens de l'autonomie et des responsabilités dans la conduite de vos missions au quotidien.

Conditions d'exercices

- Véhicule d'entreprise
- Déplacements fréquents en Finistère et à Rennes

DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché(e) au Directeur Territorial Finistère, le/la Chargé(e) de Développement Territorial a pour mission de :

- Promouvoir et commercialiser l'offre de la Banque des Territoires sur son périmètre d'intervention métier et territorial, **plus particulièrement sur le métier Bancaire**
- Mettre en œuvre sur son territoire la politique commerciale définie par la Direction régionale
- Être responsable de la réalisation de ses objectifs définie dans la Lettre d'Objectif de la Direction régionale
- Piloter et/ou participer au montage de projets pour répondre au besoin client et garantir son aboutissement

Ces missions reflètent l'essentiel de l'activité à ce jour mais sont susceptibles d'ajustements au regard des évolutions futures de la direction. Vous pourrez aussi participer à des projets transversaux liés à votre activité.

ACTIVITES PRINCIPALES

- Connaître les grands enjeux stratégiques de développement de son territoire
- Assurer une veille commerciale, détecter les opportunités des différents projets et développer un vivier d'affaires
- Prospecter de nouveaux clients sur son périmètre d'intervention métier et territorial
- Développer et renforcer les relations commerciales avec ses clients
- Mettre en œuvre le plan d'actions de la politique commerciale et en assurer son suivi
- Conseiller, appuyer et accompagner les clients dans la structuration et le montage de leurs projets
- Préparer, instruire, piloter des dossiers ou projets pour les différents comités d'engagement et mobiliser les compétences internes ou externes nécessaires à l'atteinte de ses objectifs
- Assurer la fluidité d'instruction des dossiers via un partage permanent d'informations entre les différentes parties prenantes (clients, pôle appui au développement, ...)
- Être le garant de la qualité du service rendu aux clients et de son adéquation aux attentes des clients, ainsi que du respect des procédures.
- Être un vecteur de transversalité de l'activité au sein de la DR.
- Réaliser un reporting régulier de son activité
- En appui de la directrice territoriale, contribuer à l'animation du réseau des partenaires et/ou clients et/ou correspondants par le biais de réunions collectives de clients/partenaires ou d'événements ciblés

Spécificité Bancaire

- Promouvoir et développer l'offre de la Banque des Territoires principalement auprès des professions juridiques (notaires, AJMJ, greffiers des tribunaux de commerce, huissiers...), des institutionnels (Organismes de logement social, Entreprises publiques locales...), y compris les consignations (en relation avec l'expert Consignations en région), en combinant les synergies pour répondre

aux besoins des clients bancaires.

- Conseiller les clients en apportant son expertise dans le montage de projets et en matière de gestion bancaire.
- Instruire des prêts à court, moyen et long terme.
- Contribuer au règlement des incidents et aux traitements des demandes complexes.
- Être l'interlocuteur territorial du Centre de Services Bancaires.
- Réaliser des activités de middle/back office sur les activités de financement, de tenue de compte, et de gestion des services bancaires.
- Constituer un binôme opérationnel au quotidien avec le(la) CRC Bancaire.
- Intervenir sur les autres plaques territoriales de la région en cas de nécessité de service.
- Présenter les dossiers de son portefeuille client lors des comités d'engagement.
- Suivre la mise en œuvre des procédures relatives au métier bancaire.
- Participer activement à l'animation de la filière métier bancaire, en lien avec DCB et spécifiquement au sein de la Direction régionale.

PROFIL RECHERCHÉ

La CDC fonde le recrutement sur les compétences en excluant tout critère de discrimination. Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Connaissances

- Connaissance de l'offre globale de la Banque des Territoires (investisseur, prêteur, bancaire, ingénierie territoriale), des missions exercées en Direction Régionale et des politiques publiques locales
- Connaissance des clientèles professions juridiques réglementées et entreprises publiques locales (environnement, fonctionnement, modèle économique et pratiques de financement).
- Bonne connaissance des montages de projets (juridiques, techniques et financiers) et des différents modes d'intervention.
- Bonne connaissance juridiques (droit civil, droit des affaires).
- Bonne connaissance en matière de comptabilité privée et des méthodes d'analyse financière.

Compétences

- Assurer des négociations complexes
- Analyser les besoins et proposer des solutions adaptées
- Développer et animer un réseau opérationnel de clients et partenaires
- Avoir des connaissances économiques, juridiques et maîtriser l'analyse financière
- Avoir un intérêt pour la compréhension du contexte local, socio-économique des territoires et des interactions public / privé
- Travailler en mode projet
- Assurer la coordination et la coopération entre les différentes parties prenantes : clients internes et externes, partenaires...
- Savoir rédiger et exprimer son argumentation à l'oral.

Savoir-être

- Capacité d'adaptation
- Aisance dans un mode de travail en autonomie
- Sens de l'écoute et de la reformulation
- Grande aisance relationnelle
- Capacité à créer une relation de long terme, de confiance
- Capacité à travailler en équipe, en collectif et en réseau pluridisciplinaire
- Esprit d'initiative, d'anticipation et réactivité
- Esprit d'analyse, capacité de synthèse, rigueur et sens de l'organisation
- Disponibilité, engagement
- Sens des responsabilités